

Werde Teil von MANISA.

Sales Assistant – Vertrieb & E-Commerce (m/w/d)

Burghaun | Vollzeit (40 Std.) | Unbefristet

Mode begeistert dich. Menschen auch.

Du liebst Mode, denkst gerne mit und hast Spaß an Vertrieb und digitalen Themen? Du arbeitest eigenständig, bringst Ideen ein und möchtest etwas bewegen?

Dann passt du vielleicht perfekt zu uns!

MANISA ist ein familiengeführtes Fashionlabel für moderne, hochwertige Damenjacken und Mäntel. Wir legen Wert auf gutes Design, Qualität und eine persönliche Zusammenarbeit – mit unseren Kunden genauso wie im Team.

Für unser Team in Burghaun suchen wir Verstärkung im Bereich **Vertrieb und E-Commerce**.

Deine Aufgaben

Vertrieb & Kundenbetreuung

- Du betreust unsere Handelspartner und Agenturen und bist Ansprechpartner für Anfragen und Nachbestellungen.
- Du bearbeitest Aufträge und unterstützt bei der Organisation unserer Vertriebsabläufe.
- Du analysierst Verkaufszahlen, erkennst Nachorderpotenziale und unterstützt bei der Neukundengewinnung.
- Du begleitest unsere Kollektionen und unterstützt bei Lookbooks, Mailings und Verkaufsunterlagen.

E-Commerce & Online-Marketing

- Du unterstützt bei der Weiterentwicklung unseres MANISA-Webshops und unserer Verkaufsplattformen wie Zalando und OTTO.
- Du pflegst Produktdaten, Artikelbeschreibungen und Online-Content.
- Du planst und koordinierst gemeinsam mit uns Online-Aktionen, Newsletter und Verkaufskampagnen.
- Du wertest Verkaufszahlen und die Performance unseres Webshops aus und entwickelst Ideen, wie wir unseren Onlineumsatz steigern können.
- Du unterstützt bei der Weiterentwicklung unseres B2B-Shops und der digitalen Kundenbetreuung.
- Du bringst eigene Ideen rund um E-Commerce, digitale Tools und KI ein.

Das bringst du mit

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation – gerne auch als Berufseinsteiger.
- Begeisterung für Mode, Vertrieb und Onlinehandel.
- Interesse an E-Commerce, Online-Marketing und digitalen Trends.
- Eine strukturierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise.
- Ein gutes Zahlenverständnis und sichere MS-Office-Kenntnisse, insbesondere Excel.
- Freude am Kundenkontakt und eine freundliche, offene Kommunikation.
- Englischkenntnisse.

Das erwartet dich bei uns

- Ein unbefristeter Arbeitsplatz in einem familiengeführten Modeunternehmen.
- Ein kleines Team, kurze Entscheidungswege und direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung.
- Ein abwechslungsreicher Aufgabenbereich zwischen Fashion, Vertrieb und E-Commerce.
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und unsere digitalen Vertriebskanäle aktiv mitzugestalten.
- 30 Tage Urlaub bei einer 5-Tage-Woche.
- Die Möglichkeit einer jährlichen Erfolgsprämie auf Basis vereinbarter Vertriebsziele.
- Raum für persönliche Weiterentwicklung und neue Aufgaben.

Lust, mit MANISA zu wachsen?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen!

Schick uns einfach deinen Lebenslauf und ein paar persönliche Zeilen darüber, warum du gerne bei MANISA arbeiten möchtest.

Deine Ansprechpartnerin:

Isabell Schmitt

i.schmitt@manisa-fashion.com

MANISA Fashion GmbH & Co. KG

Bahnhofstraße 28 · 36151 Burghaun